

「知る」ことが
健康への第一歩



今日から 使える 健康雑学

第3回 日本人は寝不足!? 睡眠負債と快眠のコツ

負債は毎日少しずつ返済しよう!

どこでもすぐに眠れるという方、もしかしたら睡眠負債がたまっていくかもしれません。睡眠負債とは、睡眠不足がまるで借金のように積み重なっていくことを言います。毎日6時間寝ているから大丈夫だと思っている人でも、わずかに睡眠が足りておらず、少しずつ不足分が蓄積されているのです。

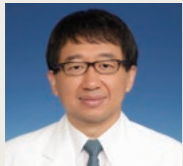
実は日本人の睡眠時間は年々短くなっています。国の調査(国民健康・栄養調査)によると、2008年には1日の睡眠時間が6時間未満の人が28.4%でしたが、2015年には39.5%に急増しているのです。睡眠負債がたまると、当然仕事のパフォーマンスが低下し、ミスやトラブルが発生しやすくなります。そして、免疫の低下や体調不良に始まり、がんやうつ病、アルツハイマー病といった病気のリスクが高まるので「たかが寝不足」だとバカにはできません。ちなみに睡眠負債は、寝だめでは解消できないので注意が必要です。アメリカのペンシルバニア州立大学医学部の研究チームが、週末の寝だめで平日の睡眠不足を解消できないと発表しました。眠気はとれてもパフォーマンスの回復は認められず、体内時計が狂い、健康リスクを引き起こすおそれがあるのです。睡眠負債を返済するには、仮眠をとる、短時間の昼寝をする、少し早く寝るなど、毎日の睡眠時間を少しずつ増やすしかありません。

では、1日どれくらい眠れば良いのでしょうか。名古屋大学大学院の共同研究グループが日本人約11万人の睡眠時間を調べたところ、7時間睡眠の人の死亡率が最も低いとわかりました。しかし、これはあくまで統計データで、適正睡眠時間は遺伝子の違いや年齢によっても異なります。時間は目安にしつつ、なにより質の高い睡眠をとることが重要です。

質の高い睡眠のためには準備が大切

布団に入ってもグッスリ眠れない、夜中に起きてしまうという方に、お勧めしたい食材が青魚です。2014年のオックスフォード大学の研究で、青魚に含まれるDHAに睡眠持続効果と睡眠の質が向上する効果が発見されました。研究ではDHAを16週にわたって600mg摂取した児童群と、摂取しなかった児童群を比較。DHAをとった児童たちは一晩あたりの睡眠時間が平均で約1時間延び、途中で目が覚める回数も減り、より深い眠りが得られたのです。DHA600mgはマイワシなら刺身3切れ程度。サバやサンマにも多く含まれ、缶詰なら手軽にとることができます。

また、体温のコントロールも重要なポイントです。就寝時間の少し前までは体をあたためておいて、寝る直前に体温を下げることで心地よく眠りにつけます。まず寝る3時間前に食事をして、2時間前にストレッチなどの軽い運動をします。ただし激しい運動は逆効果になるのでいけません。そして寝る1時間前にぬるめのお風呂に入ります。寝る前のパソコンやスマホはNG。画面から出るブルーライトが睡眠ホルモンのメラトニンを減少させてしまいます。さらに入眠時の体温を下げるため、室温を低めに設定することも効果的です。快眠のためには、寝る3・2・1時間前が大切と覚えておきましょう。



森田 豊 (もりた ゆたか) 医師・医療ジャーナリスト

1988年秋田大学医学部卒業。95年東京大学大学院医学系研究科修了。96年東京大学医学部附属病院助手を務め、97年ハーバード大学専任講師。2000年埼玉県立がんセンター医長。04年板橋中央総合病院部長。現在は、医療ジャーナリスト、現役医師としてさまざまな病気の解説や、医療に関する種々の問題に取り組む。最新刊は「今すぐ「それ」をやめなさい!」(すばる舎)。

HiKOKI イベント情報

当社WEBサイトにてご販売店様での展示会や実演会といったイベント情報を公開しております。
<http://event-org.hikoki-powertools.jp/>



インターネットでも情報提供しています

HiKOKI ホームページ
<https://www.hikoki-powertools.jp>

LINE@ × @hikoki

友だち登録でお得な情報をGET!



▶ 電動工具総合カタログ

右記の二次元バーコードをスマートフォンやタブレット端末のバーコードリーダーで読み取るとWEBカタログにアクセスできます。
<https://www.hikoki-powertools.jp/catalog/powertools/>



KOKI PRESS

- ▶ 社長就任のご挨拶
- ▶ 話題店を訪ねて
● 高松産業(株) ● (有)オークボ
- ▶ NEW PRODUCTS
新製品のご紹介(2019年1月以降発売)
- ▶ KOKI HEROES
濱本 優作さま 大藪 幸造さま 竹下 道広さま
- ▶ COLUMN
Dr.モリタの今日から使える健康雑学
第3回 日本人は寝不足!?
睡眠負債と快眠のコツ

どこでもラクラク。 思い通りに、 切れる。



※一般的な丸のこの使用条件下に限りません。

HiKOKI
UNLEASH the NEXT

》 社長就任のご挨拶



代表取締役 社長執行役員 兼 CEO

森澤 篤

プロのために「極上」を創り、情熱と信頼に応える

この度2019年4月1日付で代表取締役 社長執行役員 兼 CEOを拝命しました森澤 篤(もりさわ あつし)と申します。今後ともよろしくお願ひ申し上げます。

2019年2月に入社以来、日本国内のみならず世界各国の事業リーダー、販売パートナー、現場の職人の方々とお会いしてまいりました。その中で「世界はプロが創っている。私たちはプロのために「極上」を創り、その情熱と信頼に応えていくべきである。」と強く確信しました。これは私たちの成長を動機づけるとても重要な目的になります。この大きな目的のもと、「進化する極上のユーザー体験を創造します」という私たちが交わすお客様との約束事であるブランド・プロミスが存在するのです。

ユーザー重視と4現主義

さて、私は、コンサルティング会社などを経て、チョコレートやペットフードの会社「マースジャパン」の社長をやらせていただきました。こうしたさまざまな経験によって培われた、私がビジネス上もとても大切にしていることは、「ユーザー重視」、すなわち、常にお客様の立場に立って物事を考えることです。加えて、4現主義です。4つの「現」とは「現場」「現物」「現実」「現在」になります。

①「現場」:机上の空論を徹底排除したいと思っています。さまざまな機会点について、ユーザーの現場や工場、物流、販売の現場に実際に足を運ぶことで、現場を肌で理解し、答えにつなげていきたいと考えています。

- ②「現物」:自社の、あるいは他社の製品がどうなっているのか、現物を確認するとともに、どう使われていて、何がユーザーにとってよいのかを全員が理解することが大切である、と考えています。
- ③「現実」:企業が大きくなると、得てして人から聞いたあいまいな話が独り歩きいたします。これを徹底的に排し、「現場」「現物」に基づき、お客様の声に耳を傾けて、お客様が何に困っているのか、何があれば喜ぶのかを真剣に考え、本当のインサイト(洞察)につなげていきたい、と考えています。
- ④「現在」:エンドユーザー視点で90点の出来栄えのものを98点にするために3年費やすよりも、90点のものをすぐ提案・テストして3年の間に3回改善するようなアプローチを重視したいと思っています。失敗を恐れずに、スピード感を持ってすぐに行動することが大切です。

この4現主義のもと、当社がより強くなるため、さらにはお客様により愛されるためには、研究開発・設計、調達・製造、マーケティング・営業・サービス、価格・間接費・財務戦略それぞれが、職人さんを中心としたエンドユーザー視点でつながることが大切です。社内には職能ごとに各領域における専門家がたくさんいます。これまでに培ってきた技術やノウハウを伝承していくことはもとより、「ユーザー視点」という共通言語のもと、チームワークしながら知識や経験を結集することによって、より良い製品・サービスをご提供していきたいと考えています。おかげさまで当社独自のマルチボルトシリーズが、

ブランド・プロミスを実現する画期的な製品として、市場に受け入れられ、お客様より大変ご好評を博しています。これからも、良い商品のご提供には、とことんこだわってまいります。

またお客様に対しましては、お客様に寄り添い、長く付き合える関係を築くことを意識してまいります。私たちの大切なパートナーである販売店様と密接に連携を取りながら、誠意をもって、なおかつお客様が満足する時間軸で各種の対応をすることによって、より強固な信頼関係を築いていきたいと考えています。愚直にそれを続けることで、いずれは販売店様とともにお客様になくてはならない存在になりたいと思っています。

私たちは、新たな知識やスキルを貪欲に学び続けて、枠に捉われない自由な発想で積極的にお客様に対して「極上のユーザー体験」を提案していきたいと考えています。そして、新たなチャレンジを進めることで、未来の市場を創ってまいります。

新たな取り組み

19年3月から新たな取り組み「KINTAARO(きんたろう)キャンペーン」を始めています。KINTAAROとは、当社のプロ向け製品のキャンペーンであることを英語で示しその頭文字をとっていますが、もちろん皆さんご存知のどこを切っても同じ顔が出る、あの金太郎飴(あめ)にちなんでいます。

Koki
Investment on
Nonrecreational
Tools for
Agile
Actions and
Rapid
Outcomes

工機ホールディングスによる
素早い行動と
速やかな成果に向けた
プロ向け工具の
販促投資

期間を定め、テーマを定め、テーマに沿った特定のエンドユーザー、特定の販売ルートに「エンドユーザー視点」の統一メッセージを発信してまいります。19年9月までは木工を中心とした大工さんに焦点をあてて、テーマは「どこでもラクに、いい仕事」と決めました。特に6月末までは、サブテーマ「どこでもラクラク。思い通りに切る」として、丸のこ中心にキャンペーンを行います。

展示会での製品の展示の仕方、エンドユーザー様への語り掛け方など、お客様との接点において、当社は金太郎飴のように、全国どこでも同じメッセージを継続的に発信できるように足並みを揃えてまいります。展示会での製品展示も全国どこでも同じ見栄えになります。また、広告・広報・SNS・Web・カタログなどについても、同じテーマに沿ったものを展開し、統一メッセージを発信してまいります。

こうした活動を通じ、エンドユーザー様が全国どこでも同じ情報を受け取れる環境を作ることによって、エンドユーザー様のなかでのHiKOKIブランドのイメージ定着とさらなる認知拡大を図ってまいりたいと考えています。

これからも大切なパートナーである販売店の皆様とともに、持続的な成長を図ってまいりたいと考えていますので、何とぞよろしくお願ひ申し上げます。



高松産業株式会社

〒760-0063 香川県高松市多賀町3-18-1
 電話：087-833-4191 FAX：087-862-2677

代表取締役社長 河邊 育子(三代目)
 創業年 昭和21年(1946年)
 従業員数 男性25名 女性6名(計31名)
 商圏 香川県を中心とした、四国全域
 主な取扱商品 工作機械・機械工具・伝導用品・電動工具
 作業工具・配管資材・工場用品
 ホームページ <http://www.takasan.co.jp/>



「高松産業 西部営業所」外観



広々としたオフィス



「高松産業 本社」スタッフ

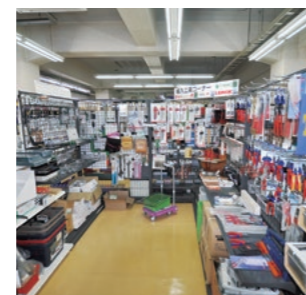


「高松産業 西部営業所」スタッフ

先代たちの教えを受け継ぎ、さらに発展させた経営を

瀬戸内海に面し、四国の玄関口として栄える香川県高松市。この地を中心に四国全域にわたって商圏を広げる「高松産業さん」。現社長の河邊育子さんのお父様、妹尾碧さんが機械に強かったことから、昭和21年に機械・工具商として創業されました。社長は幼少期より会社を継ぐことを意識されていましたが、結婚を機にご主人の河邊健さんがお店に入り、二代目社長に。「主人は畑違いの業界からの転職で、あまり人に頭を下げたことがなかったと思います。ただ、もともと頭のいい人で「商売とはなんぞや」ということを追求して、それまでの家族的な経営に、近代的な経営・合理的な視点を示してくれました。父は「約束を守る」を信条に、自分が手本となり、背中を見せて引っ張っていくタイプ。一方主人は、従来のお客様を相手とした商売だけでなく、大きな工場など新しい販路の拡大に注力。また社員指導も徹底していました。私は、父と主人、両方の経営スタイルを間近で見て、参考にできたので、今はとても助かっています」と語る社長。先代たちの良いところを受け継いだ舵取りをされています。

「高松産業」さんにお伺いすると、社員の方が元気良く挨拶をされます。「笑顔と挨拶は基本です。人に元気を与えるような挨拶をしてほしいので、朝、暗い顔で入ってきたり、声が小さかったら何回でも指導します。挨拶がしっかりできれば、他のこともできるんですよ」と、社長は挨拶の重要性を話されます。



店内には様々な商材が並び



自社の効率化を追求するだけでなく、お客様の負担を軽減し、業界全体の発展につながる提案をしていきたい。



代表取締役社長 河邊 育子 さま

業界全体のことを考えた見積り注文システムを展開

「高松産業」さんでは、25年前にインターネット通販を開始。当時はインターネットで物を買うことが一般的ではなく、まだ早すぎたため一旦休止されました。しかし10年前に社員が再開を提案し、現在順調に売り上げを伸ばしております。

そして特筆すべきは、株式会社フェイス&ネットという会社を立ち上げ、インターネットを利用した独自の見積り注文システムを展開されていることでしょう。これは日本全国の販売店が同じシステムを運用することで、お客様にとっては、1つのIDとパスワードでもって、従来取引のある販売店を通じてメーカーのWebカタログが閲覧でき、同時に見積りや注文が可能となります。お客様は販売店ごとにID・パスワードを管理する必要がなく、業務を効率化できます。「もともとは主人が考えていたことなんです。商社がコンピューターによる注文システムを導入しはじめた頃、それぞれの会社が別々のシステムを持ってこられたため、業務が非常に煩雑になる。そこで主人は、商社が集まってひとつのシステムにしてほしいと働きかけたわけです。その考え方がベースになっています」と先代の意思を具現化した社長。こうした思いに共感する販売店は、徐々に広がっています。「自社の業務効率化だけを追いすぎると、お客様の不便につながる可能性があります。このシステムは、我々販売店とお客様とのラストワンマイルの利便性を考えています。これは我々販売店にしかできない、我々が知恵を絞っていくべきことだと思います」と、社長は業界全体の発展を見据えておられます。

経営者はリスクを背負ってもチャレンジをするべき

展示会は、4月に西部営業所、6月に本社で開催。その他の主なPR活動としてはチラシの配布やメールマガジンの発行などを行っています。

HiKOKI製品について伺ったところ「コードレスは力が弱いというイメージがありますが、マルチボルトはパワーも充分。特にコードレスインパクトドライバ(WH36DA)、コードレスインパクトレンチ(WR36DA/WR36DC)は、HiKOKIにしてあげば間違いないとお客様に好評です。その他、修理が早く、柔軟に対応してもらえるので、助かっています。今は電動工具の売り上げの90%がHiKOKIですね」と、うれしい評価をいただきました。

「社長業が楽しい、どのように仕掛けていくのかを考えるのが面白い。私は経営者に向いていると思う」という社長ですが、創業者のお父様、二代目のご主人が相次いでお亡くなりになられた時は、気持ちが落ち込み、何もする気が無くなったと言います。そんな社長を救ったのが、良寛の一句「散る桜 残る桜も 散る桜」だったそうです。「そうか、私もいつかは散る。遺された者として、今できることを一生懸命やろうと切り替えることができた」と話されます。

「チャレンジにはリスクがありますが、そのリスクを背負ってでも経営者はチャレンジすべき」。バイタリティあふれる社長が、これからどのようなチャレンジを見せてくれるのか。目が離せない会社です。



HiKOKI製品展示コーナー



好評のインパクトドライバ・インパクトレンチ



商品の注文にも迅速に対応



「オークボ」外観



HiKOKI製品展示コーナー



多彩な商品を幅広く在庫する倉庫



「オークボ」スタッフ

有限会社オークボ

〒791-8016 愛媛県松山市久万の台4-14
電話：089-924-4051 FAX：089-924-3973

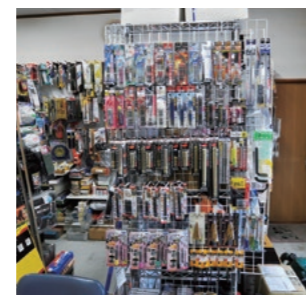
代表取締役 大窪 優二(初代)
創業年 平成8年(1996年)
従業員数 男性4名 女性4名(計8名)
商圏 松山市
主な取扱商品 建築金物・電動工具・建具金物

お客様のパートナーとして、あらゆる相談ごとに対応

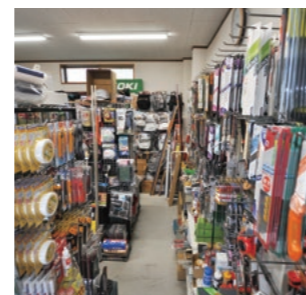
約51万人の人口を擁する四国最大の都市、愛媛県松山市。夏目漱石の小説『坊っちゃん』の舞台にもなっており、正岡子規や種田山頭火ゆかりの地として知られます。また古くから温泉地としても有名です。

今回お訪ねしたのは、松山城にほど近い場所に店舗を構える「オークボ」さん。創業者の大窪優二さんは、学生時代に金物店でアルバイトとして働いていたことから、この道へ入られます。「学校卒業間近に、アルバイトしていた金物店の社長から“このまま勤めないか”と誘われて就職しました。仕事は社長の行動を見よう見まねで覚えて、また大工さんには怒られながらも、いろいろと教えていただきましたね」と語る大窪社長。そして金物店に18年間勤めた後、40歳の時に独立されます。「妻や父に手伝ってもらいながら、接客、注文、配達と一人何役もこなしました。親しくしていた間屋さんがアドバイスをくれたり、お客様が“また寄りや”と言ってくれるなど、多くの人に助けられました」と創業当時のご苦労を話されます。そして配達をしながらこまめに現場を回り、徐々にお客様を増やしていったそうです。

接客に関しては「経験豊富な従業員が揃っているから任せられます」とのことですが、お客様が来店された時は社長自らが声をかけて、自分から動くように心掛けています。材料の調達や困りごとなど、さまざまな相談に対してアドバイスをしながら、お客様のパートナーとしての役割を果たしておられます。



多種多様な商材を効率よく展示



ニッチ分野の建具商材を豊富に取り揃え、真心をこめた接客、的確なアドバイスで、お客様に必要とされるお店をめざします。



代表取締役 大窪 優二 さま

建具の販売店が少なくなる中、豊富な在庫で存在感をアップ

店内は商品がコンパクトに展示されており、センスを感じます。この店内レイアウトを担当しているのが、社長の甥にあたる野中克彦さん。「お客様のご要望に応え、喜んでいただけた時にやりがいを感じます。入社4年目でまだまだ商品知識も足りませんが、お客様から信頼していただけるよう、真心をこめた接客を心掛けています」と話す野中さん。お店の前の倉庫には、多彩な商品を幅広く在庫。数は出なくても定期的に売れるものもあるため、切らさないように管理をされています。

「オークボ」さんの特長のひとつに、建具関係の商品を取り揃えているという点があります。「以前は建築金物や建具金物など、さまざまな業種で使用する金物を全般的に取り扱っている店も多かった。今は仕事の形態も変わり、建具屋さんが減っているから、建具を扱っていることは強みになっています。ニッチな商品でも必要ですから、そういう分野にも目を向けていきたいと考えています」と社長は語ります。

また大工さんの仕事の流れにも変化が現れているようです。「これまでは大工さんが仕事を直接受けて、下請けを雇っていましたが、今では工務店やビルダーが仕事を任せ大工さんに仕事が流れるというケースが増えています。電動工具などは大工さんが個人で購入・所有していますが、会社に所属している大工さんは会社が一括購入して支給する場合もあり、市場の変化や動向についても注意深く見ていかなければならないですね」と社長は話されます。



人気のコードレス工具・エア工具



マルチボルトは可能性がある商品。積極的にアピールしていきたい

ミニ展示会は年に2回ほど実施。また製品情報は、メーカーの新製品説明会に参加して入手されています。

HiKOKIの売れ筋製品は「コードレスインパクトドライバ(WH36DA)をはじめとしたコードレス工具、エア工具がよく売れていますね。コードレス丸のこ(C3605DA)は、パワーがあって良いとお客様にも評判です。電池は2年保証が付いているし、バッテリー品質も評価できると思います。マルチボルトに関してはこれからでしょうね。お客様にまだ良さがきちんと伝わっていない部分があります。大工さんは必要にならないと買わないので、今使っている18Vが古くなって、調子が悪くなってきたらマルチボルトへの買い替えが進むかもしれません。評判も良く、可能性のある商品ですから、今後さらに積極的にアピールしていきたいと考えています」と社長から力強いお言葉をいただきました。

まだまだご健在の社長ですが、二代目として野中さんがお店を継ぐ予定だとか。創業者として伝えたいことをお聞きすると「自分の好きなようにやったら良いと思う。自分が経験したことは古い考え方もかもしれないし、時代に即した経営をしてほしい」と話される社長。今は野中さんの成長を見守ることが楽しみなのだそうです。一方、野中さんは「社長の知識量はすごいので、早く追いつけるようにもっと商品知識を増やしたい。日々勉強です」と語ります。地域に根を張り、さらなる発展が期待できるお店です。



野中克彦 さま

どこでもラクラク。思い通りに切れる。

動画もあります！
丸のこキャンペーン実施中！

※一般的な丸のこの使用条件下に限りです。

コードレス丸のこ マルチボルト(36V) **e** フラッシュモーター MOTOR 高効率で経済的 2年保証

AC機並の切断スピード!

最大切断スピードの比較(目安)※1 切断条件:SPF材(2"×10")・横挽き、推力30N

C 3605DC	約 5.0 m/min	約 1.2倍
当社従来製品 C 5MVY	約 4.1 m/min	

C 3605DC XPS (無線運動機能あり)	希望小売価格 ¥74,700 (税別)
マルチボルト蓄電池(残量表示付)(BSL 36A18)・急速充電器(UC 18YDL)・ケース付	
C 3605DC NNS (無線運動機能あり)	希望小売価格 ¥41,500 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

※1: 数値は参考値です。材料や条件により異なります。 ※2: 当社従来製品:深切り電子丸のこ C 5MVY との比較。数値は参考値です。材料や条件により異なります。
※3: XPS/NNS 仕様は無線運動機能を搭載しています。無線運動機能を使用するには、使用する機器とのペアリングが必要です。2台以上を同時に接続することはできません。

コードレス集じん丸のこ マルチボルト(36V) **e** フラッシュモーター MOTOR 高効率で経済的 2年保証

無線運動機能※1で快適作業 Bluetooth

コードレスクリーナー RP 3608DB

クラス最速※2の切断スピード! クラス最大※2の粘り強さ!

C 3605DYA XPS (無線運動機能あり)	希望小売価格 ¥76,400 (税別)
マルチボルト蓄電池(残量表示付)(BSL 36A18)・急速充電器(UC 18YDL)・ケース付・のこ刃不付	
C 3605DYA NNS (無線運動機能あり)	希望小売価格 ¥43,200 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売・のこ刃不付	
C 3605DYA XP (無線運動機能なし)	希望小売価格 ¥70,400 (税別)
マルチボルト蓄電池(残量表示付)(BSL 36A18)・急速充電器(UC 18YDL)・ケース付・のこ刃不付	
C 3605DYA NN (無線運動機能なし)	希望小売価格 ¥37,200 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売・のこ刃不付	

※1: XPS/NNS 仕様は無線運動機能を搭載しています。無線運動機能を使用するには、使用する機器とのペアリングが必要です。2台以上を同時に接続することはできません。
※2: 2018年12月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)の(のこ刃外径125mmコードレス集じん丸のこ)

深切り電子丸のこ 深切り電子リフォーム用丸のこ

クラストップ※の切断スピードと 軽量・コンパクトボディで 軽快な切断作業

C 5MEY 125mm	希望小売価格 ¥34,800 (税別)
チップソー付	
C 5MEYA 147mm	希望小売価格 ¥36,000 (税別)
チップソー付	

C 5REY 125mm	希望小売価格 ¥36,000 (税別)
チップソー付	

※2019年1月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)の(のこ刃外径125/147mm深切り電子丸のこ)

コードレスチップソーカッタ マルチボルト(36V) **e** フラッシュモーター MOTOR 高効率で経済的 2年保証

短時間でスピーディーな作業!

最大切断スピードの比較(目安)※1 切断条件:Cチャン(幅60×高さ30×厚さ2.3mm)

CD 3605DA	約 3.2 m/min	約 1.5倍
当社従来製品 CD 18DBL	約 2.1 m/min	

重負荷に強い!

重負荷切断時の最大押付荷重の比較(目安)※1 切断条件:Cチャン(幅60×高さ30×厚さ2.3mm)

CD 3605DA	約 70N	約 2倍
当社従来製品 CD 18DBL	約 35N	

● 軽量・コンパクトボディ 全高236mm 軽量2.9kg

CD 3605DA XP	希望小売価格 ¥70,200 (税別)
マルチボルト蓄電池(残量表示付)(BSL 36A18)・急速充電器(UC 18YDL)・ケース付	
CD 3605DA NN	希望小売価格 ¥37,000 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

※1: 数値は参考値です。材料や条件により異なります。
※2: 当社従来製品:コードレスチップソーカッタ CD 18DBL との比較。数値は参考値です。材料や条件により異なります。

コードレスインパクトドライバ 10.8V スライド式 **e** フラッシュモーター MOTOR 高効率で経済的

軽快さ抜群、クラス最短全長で取り回ししやすい* 電気工事・設備工事に最適 10.8Vスライド電池新登場

3段階の締付モードで 各種ねじの締付に対応

全長 134mm

ショートヘッドで、狭い場所でも使いやすい

全長 120mm

WH 12DD 2LS	希望小売価格 ¥39,300 (税別)
4.0Ahリチウムイオン電池(残量表示付)(BSL 1240M)×2個・急速充電器(UC 12SL)・ケース付	
WH 12DD 2ES	希望小売価格 ¥32,500 (税別)
1.5Ahリチウムイオン電池(BSL 1215)×2個・急速充電器(UC 12SL)・ケース付	
WH 12DD NN	希望小売価格 ¥19,000 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

コードレスドライバドリル

DB 12DD 2LS	希望小売価格 ¥37,300 (税別)
4.0Ahリチウムイオン電池(残量表示付)(BSL 1240M)×2個・急速充電器(UC 12SL)・ケース付	
DB 12DD NN	希望小売価格 ¥17,000 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

コードレスドライバドリル

DS 12DD 2LS	希望小売価格 ¥39,300 (税別)
4.0Ahリチウムイオン電池(残量表示付)(BSL 1240M)×2個・急速充電器(UC 12SL)・ケース付	
DS 12DD NN	希望小売価格 ¥19,000 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

コードレス振動ドライバドリル

DV 12DD 2LS	希望小売価格 ¥40,500 (税別)
4.0Ahリチウムイオン電池(残量表示付)(BSL 1240M)×2個・急速充電器(UC 12SL)・ケース付	
DV 12DD NN	希望小売価格 ¥20,200 (税別)
蓄電池・充電器・ケース別売	

※2018年11月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)(10.8Vコードレスインパクトドライバ、ドライバドリル、振動ドライバドリル)

コードレスサーチライト 18V・14.4V

- 広く明るい大光量2,500lm(スポット+ワイドモード時)
- スポットモードで遠くまで明るい
- 建築現場の暗がり作業や設備工事に最適

10m先でもはっきり!

スポット+ワイドモード時、エレベーター式三脚(別売)装着

UB 18DA NN	希望小売価格 ¥15,000 (税別)
蓄電池・充電器別売	

マルチポート充電器

- マルチボルト/18V/14.4V 最大4個の電池を充電可能
- 2つの充電方式を選択可能
 - ・電池を1個ずつ順番に急速充電するノーマルモード
 - ・最大4個の電池を同時に充電完了させるマルチモード
- USB端子2個・AC電源タップ2個付

UC 18YTSL	希望小売価格 ¥28,000 (税別)
------------------	----------------------------

KOKI HEROES

ハンマ フラシスモーター MOTOR 高効率で経済的 2年保証

軽くて狙いやすい
クラス最軽量*1
クラストップ*1の
ハツリ性能



質量
4.6kg^{※2}

H 41SE



六角軸
17mm

H 41SE
(六角シャフトタイプ)

希望小売価格
¥68,400 (税別)

※1: 2019年2月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)(5kgクラスハンマ)
※2: EPTA基準 サイドハンドル(0.3kg)含む



質量
5.0kg^{※2}

H 41ME



H 41ME
(SDSmaxシャフトタイプ)

希望小売価格
¥68,400 (税別)

電子セーバー フラシスモーター MOTOR 高効率で経済的 2年保証

- ツイン回転式カウンタウェイト・オービタル機構・ACフラシスモーターにより、クラス最速*の切断スピード
- クラス最軽量*3.9kg(コード、ブレード除く)



CR 13VEY

ケース付

希望小売価格
¥49,600 (税別)

※2019年1月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)(セーバー)

高圧ロール釘打機 高圧

- クラス最軽量*1のコンパクトボディ
- クラス最細径*1のスマートノーズ採用
- パーチクルボードへもしっかり打込み*2



NV 50H2

ケース別売

希望小売価格
¥81,000 (税別)

※1: 2019年2月現在、国内電動工具メーカーにおいて(当社調べ)(50mm高圧ロール釘打機)
※2: 材料や作業条件により異なります。

電気ディスクグラインダ

- 最大出力1,060Wのパワフルな研削力
- 安全性を高めたパドルスイッチ
- クラス最細*168mmの握りやすいテールカバー



G 10SQ2

G 13SQ2

G 10SQ2

希望小売価格
¥15,500 (税別)

G 13SQ2

希望小売価格
¥22,500 (税別)

※2019年1月現在、当社調べ、国内電動工具メーカーにおいて(100mm、125mm電気ディスクグラインダ消費電力1,000W以下、パドルスイッチタイプ)



マルチボルトはパワフル、
コードレスでも100Vに負けない。

買い替えの必要がある時は、すべてHIKOKI製品で揃えています。MV(マルチボルト)は、知人が使用しているのを見て「買おう」って思ったのがきっかけです。仕上釘打機も、仲間に薦められて購入しました。仲間の評判が一番信用できますね。逆に自分がHIKOKIを仲間に薦めることも。同じメーカーの工具を使い続ける人が多い中で、他メーカーからMVに替えた仲間もいます。18Vと36Vに自動で切り替わるので、シーンに応じて使い分けができることも便利です。

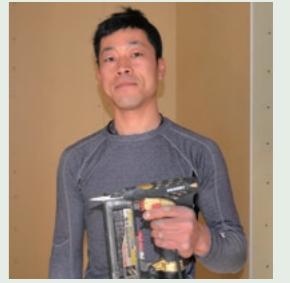
MVはパワーがあり、電池が長く持つので助かります。今は、電気コードを引っ張って作業することも少ないから重宝しています。いろいろ試したけれど、仕上釘打機はフィーリングが良く、使い心地や釘の打ち込み具合が抜群。自分の周りの職人さんは、HIKOKIを使用している人が多いですね。



プロフィール

濱本建設
濱本 優作さま

経験年数: 10年
主な現場: 愛媛県
お使いの工具:
コードレスインパクトドライバ、
仕上釘打機、コードレス丸のこ、
コードレス卓上スライド丸のこ



豊富なラインアップや
使いやすさに満足しています。

バッテリーが共通で使用でき、さまざまな用途で使えるため、会社として推奨しています。体育施設、公園施設、遊具など器具の製作や施工といった外の現場作業が多いため、コードレス工具をよく使用します。今までのものと比べて36VのMV(マルチボルト)は、電池の持ちが良く、パワフルになった印象がありますね。パワーがあまり必要でない作業の時は、18V、6.0Ahで利用しています。他社製品のことはよくわかりませんが、HIKOKIはラインアップも揃っていて、使いやすく、自分の仕事にはとても相性が良いですね。

プロフィール

都村製作所
大藪 幸造さま

経験年数: 6年
主な現場: 香川県
お使いの工具:
コードレスインパクトドライバ、
電動ドリル、ハンマドリル



工具は用途に応じて使い分けています。使用者の意見や感覚などの要望を聞いていますが、9割ほどがHIKOKI。使いやすさはもちろん、アフターサービスやメンテナンス、フットワークを重視して選んでいます。



取締役(製造部長)
竹下 道広さま